Checklista

Sida 1/2

För dig som är säljare



Steg 1: Skapa konto

Som säljare är det viktigt att skapa ett konto. Det gör du endast genom **registreringslänken** som delats av din säljledare.

Klicka på **registreringslänken** och fyll i dina **konaktoch användaruppgifter**. När registeringen är klar kan du komma igång med din försäljning.

Steg 2: Dela shop

Öka er försäljning genom att dela din webshop till vänner, släktingar och kollegor. Klicka på **menyknappen** och välj **Dela webshop**. Dela sedan din shop **via Messenger, Facebook eller mail**.

För att se beställningar från webshoppen klicka på menyknappen och välj **Se beställningar**. Under **Väntar** på godkännande listas alla beställningar som kommer från webshopen.





Steg 3: Lägg beställning

Registrera dina ordrar genom att klicka på **menyknappen** och välj **Lägg beställning**. Där kan du välja att fylla i kund för kund eller göra en sammanställning av hela din försäljning.



Checklista

För dig som är säljare



Steg 4: Se beställningar

Få en tydlig översikt på alla dina ordrar, klicka på **menyknappen** och välj **Se beställningar**.

För att se mer information, redigera eller ta bort en beställning klicka på **Se och redigera beställning** under kundens namn.

Steg 5: Klarmarkera beställning

För att avsluta försäljning, klicka på **menyknappen** och välj **Se beställningar.** Längst ned på sidan klickar du på knappen **Klarmarkera beställning.** Då blir din beställning även **klarmarkerad för säljledaren**.

Om du råkat **klarmarkera beställning för tidigt** då kan säljledaren öppna upp din försäljning igen.





Steg 6: Följesedlar och leverans

När beställningen är skickad hittar du följesedlar med en sammanställning under **Se beställningar.** Med hjälp av följesedlar kan du enkelt se varje kunds beställning.

Er beställning skickas inom 1-5 arbetsdagar.

